



PROGRAM SPOTKANIA INFORMACYJNEGO PT.:

„BUDOWANIE I ROZWÓJ STRATEGII EKSPORTOWEJ PRZEDSIĘBIORSTWA - rynek francuski dla polskiego eksportera”

Termin: **29.11.2018 r., Hotel Qubus**, ul. Ceglana 14a, Zielona Góra.

09.45-10.00 Rejestracja uczestników

10.00-11.45 **Strategia eksportowa jako element strategii rozwoju firmy:**

- określenie misji oraz wizji firmy w kontekście działalności – ćwiczenia praktyczne
- znaczenie eksportu dla firmy / ocena możliwości eksportowych
- ustalenie potrzeb informacyjnych związanych z eksportem oraz źródła ich pozyskiwania (raporty handlowe, informacje branżowe, analiza rynku) – w ujęciu rynków zagranicznych wskazanych przez firmę
- działania wewnątrz firmy związane z przygotowaniem do eksportu
- ocena poszczególnych grup ryzyka związanego z działalnością eksportową

Strategia eksportowa – kluczowe elementy

- strategię wchodzenia na wybrany rynek / praktyczne przykłady
- formy ekspansji na rynki zagraniczne – bezpośrednia, pośrednia /koszty/organizacja
- strategia produktu/dystrybucji/ceny jako elementy strategii eksportowej
- narzędzia promocji na rynkach zagranicznych, kanały komunikacji z klientem /
- specyfika poszczególnych rynków – narzędzia
- certyfikacja i standaryzacja towarów jako element kluczowy w procesie
- działalności eksportowej (wymogi krajowe i międzynarodowe)

11.45-12.00 Przerwa



12.00-13.15 Przygotowanie planu rozwoju eksportu firmy/ strategii eksportowej – w oparciu o przeprowadzoną analizę firmy w zakresie:

- produktu
- klienta
- kluczowych partnerów
- źródeł przychodów
- kanałów dystrybucji
- strategii cenowej kluczowych działań oraz zasobów

Specyfika rynku francuskiego

- eksport towarów i usług
- zakładanie działalności gospodarczej i otwieranie filii
- wymogi formalno-prawne
- elementy protokołu dyplomatycznego

13.15-14.00 Profesjonalne przygotowanie prezentacji firmy – warsztaty. Trening medialny – techniki profesjonalne w wystąpieniach publicznych i kontaktach z mediami.

14.00-14.30 Konsultacje indywidualne z ekspertami.

Spotkanie prowadzone będzie przez **Mec. Beatę M. Witkowską i Łukasza Żaka**.

Organizator:

**Konsorcjum: Euro Info Group Sp. z o. o. i Eurofinance Training Sp. z o. o.
ul. Smolna 11 lok. 15 · 00-375 Warszawa**

tel.: +48 22 830 13 40 · tel.: + 48 609 124 124 · fax: + 48 22 692 49 67

<http://www.efszkolenia.pl> · szkolenia@efszkolenia.pl